Agent says "Would you like to go

have dinner with me tonight?"

User says "Yes."

Agent says "What type of cuisine do you prefer?"

User says "TURKISH is my favorite Cuisine."

Agent says "I prefer CHINESE over TURKISH."

User says "I prefer ITALIAN over CHINESE."

Agent says "ITALIAN is my least preferred Cuisine."

User says "I prefer JAPANESE over ITALIAN."

Agent says "I propose that we choose JAPANESE Cuisine."

User says "Okay, let's choose JAPANESE."

Agent says "I propose that we choose SAMURA Restaurant."

User says "Sorry, I'd rather choose something else."

Agent says "For Cost, do you prefer CHEAP or EXPENSIVE?"

User says "EXPENSIVE is my favorite Cost."

Agent says "EXPENSIVE is my least preferred Cost."

User says "Do you like CALM Ambiance?"

Agent says "CALM is my favorite Ambiance."

User says "I propose that we choose TOKYO Restaurant."

Agent says "Okay, let's choose TOKYO."

Agent says "I'll call to book a table."

Pour chacune des phrases suivantes, indiquez sur l'échelle proposée si vous êtes plutôt d'accord ou plutôt pas d'accord avec la proposition.

1. L’agent énonce beaucoup de propositions durant la conversation

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

1. L’agent exprime facilement ses préférences

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

1. L’agent prend en compte les préférences de l'utilisateur

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

1. L’agent propose lui-même les critères de choix d'un restaurant

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

1. L’agent est brusque dans sa manière de négocier durant la conversation

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

1. L’agent n’est pas assez entreprenant durant la négociation

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

1. L'agent est dominant dans la conversation

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

1. L'agent est soumis dans la conversation

Pas du tout d’accord Tout à fait d’accord

Question ouverte : qu'avez-vous pensé de l'agent

For each affirmation, indicate on the proposed scale if you rather agree or disagree with it.

1. The agent makes many proposals during the conversation

Strongly disagree Strongly agree

1. The agent easily expresses its preferences

Strongly disagree Strongly agree

1. The agent takes into account the user's preferences

Strongly disagree Strongly agree

1. The agent proposes the criteria for the restaurant selection

Strongly disagree Strongly agree

1. L’agent is brusque during the negotiation

Strongly disagree Strongly agree

1. L’agent is not undertaking during the negotiation

Strongly disagree Strongly agree

1. The agent is dominant during the conversation

Strongly disagree Strongly agree

1. The agent is submissive during the conversation

Strongly disagree Strongly agree

Open question : what is your opinion about the agent?